

# Anleitung zum i2b Ideen Canvas

Versuche alle Fragen – in Stichworten – zu beantworten und beobachte, wie deine Geschäftsidee Gestalt annimmt!

## TITEL

i2b Canvas

### Netzwerk



Wer hilft mir dabei meine Dienstleistung zu erbringen / mein Produkt herzustellen?

### USP



Wie unterscheidet sich mein Produkt /meine Dienstleistung vom Wettbewerb?  
Was macht mein Angebot so besonders?

### Mitbewerber



Gibt es ähnliche Produkte / Dienstleistungen bereits am Markt?

### Ressourcen



Was brauche ich, um meine Dienstleistung zu erbringen / mein Produkt herzustellen?

### Leistung



Welches Problem möchte ich mit meinem Produkt / meiner Dienstleistung lösen?

### Kunden



Wem biete ich mein Produkt / meine Dienstleistung an?

### Ertrag/Gewinn



Was sind meine Ausgaben und meine Einnahmen?  
Was bleibt am Ende über?

### Das Team



Wer sind wir und was können wir?

### Marketing und Vertrieb



Wie erfahren meine KundInnen von meinem Angebot?  
Welche Verkaufskanäle nutze ich?

Netzwerk



USP



Mitbewerber



Ressourcen



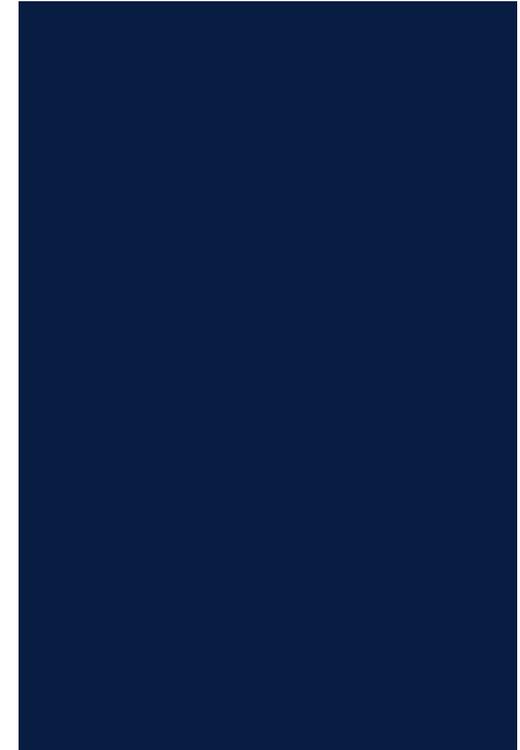
Leistung



Kunden



Ertrag/Gewinn



Das Team



Marketing und Vertrieb

